

# **DYNAMICS 365 CODE2UTF('8211',0) MISE EN OEUVRE DU MODULE VENTES**

## **CODE STAGE : MSMB210**

### **OBJECTIFS**

Comprendre comment installer et configurer le module Ventes

Savoir identifier les scénarios communs de vente

Concevoir un cycle de vente complet

Être capable de configurer le catalogue produit

Comprendre comment gérer les enregistrements clients

Savoir utiliser les outils d'analyse avec les droits d'accès utilisateurs de gestionnaire de données client et en utilisant les fonctionnalités de sécurité

### **DURÉE**

1 jour

### **PUBLIC**

Consultant fonctionnel Dynamics 365

### **PRÉ-REQUIS**

Être familier avec les applications dcode2utf('8217',0)entreprise et qui souhaitent les personnaliser et les mettre en oeuvre pour leur entreprise

Cette formation est destinée aux personnes qui aspirent au rôle dcode2utf('8217',0)Administrateur Microsoft 365 Enterprise

### **PROGRAMME**

#### **VUE GÉNÉRALE DES VENTES**

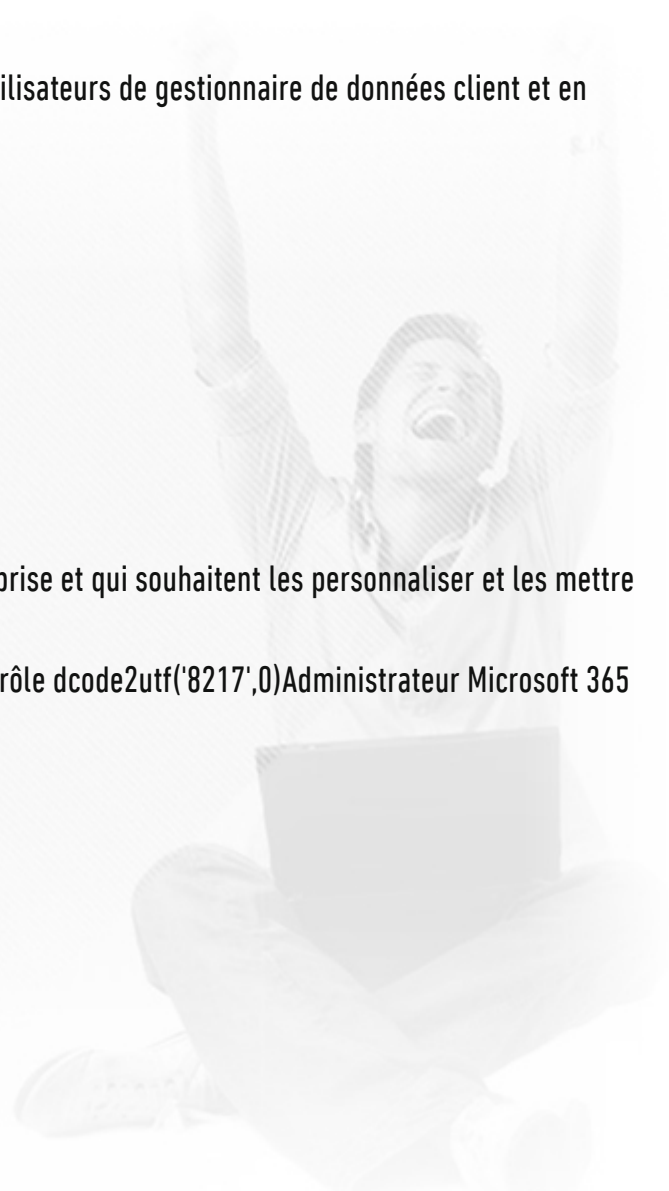
Présentation de la vente

Configurer le module de vente

#### **TRAVAILLER AVEC LES OPPORTUNITÉS Gérer les clients**

Travailler avec les opportunités

Intelligence intégrée



Les playbooks

Outils intégrés de vente

**DES DEVIS AUX COMMANDES**

Vue d'ensemble du processus de commandes

Gestion du catalogue produit

Création et gestion de devis

Création et gestion de commandes et de factures

**ANALYSE DES VENTES ET INTERPRÉTATIONS**

Créer et utiliser les objectifs

Intégrer Power BI

Activer les fonctionnalités d'IA pour la vente

